



Mads Klausen - statsautoriseret revisor og partner i Sønderjyllands Revision i Aabenraa.

"Det er et særkende for Sønderjyllands Revision, at vi bruger væsentligt flere partnertimer på vores kunder end branchen i øvrigt for at være tæt på."

Mads Klausen

# Skaber værdi gennem rådgivning og sparring

En aktiv revisor, der engagerer sig i virksomheden, skaber værdi for alle pengene. En revisor, der alene leverer "et hyldeprodukt", skaber ingen merværdi. Det er holdningen hos Sønderjyllands Revision, der ser revisorens opgave som mere end bare tal, skat og moms.

- Vi byder også ind med rådgivning og sparring - om finansiering i banken, om effektiv drift af administration og bogholderi, om indgåelse af aftaler og om andre dagligdags forhold i virksomhedsdriften. Og det har vi en ganske særlig baggrund for. Dels som statsautoriserede revisorer og dels i kraft af vores indsigt i virksomhedens forhold, siger Mads Klausen, der er statsautoriseret revisor og partner i Sønderjyllands Revision i Aabenraa.

## HAN FORTSÆTTER:

- Vi er tæt på vores kunder, hvilket er en forudsætning for at kunne give den bedste og mest kompetente rådgivning og sparring. Gennem det tætte samarbejde, hvor vi hjælper med dagligdags ting, og gennem revision og udarbejdelse af regnskab opnår vi et unikt indblik i den enkelte virksomheds forretningsproces, dens risikovurdering og dens evne til at forhindre fejl i at opstå. Og gennem engagement, nærvær og tilgængelighed skaber vi et forhold til kunden baseret på tryghed. Denne viden, denne tryghed og vores kompetencer er fundamentet, når vi rådgiver og sparrer med ledelsen og/eller ejerkredsen. Samtidig er det kundens sikkerhed for at få værdi for pengene. Det er konkret værdiskabelse, vi bidrager med.

## VIRKSOMHEDSEJERENS SPARRINGSPARTNER

Hos Sønderjyllands Revision fungerer man som virksomhedsejerens sparringspartner, pointerer Mads Klausen. Forholdet til denne bygger på oprigtig interesse, og man finder det derfor helt naturligt at drøfte virksomhedens udvikling og strategi med

ledelsen - at udfordre ledelsen og dens måde at gøre tingene på. Med henblik på at skabe forbedringer og øget effektivitet.

- Vi lytter til kunderne, lytter til hvordan de gør tingene. Det tager vi os god tid til, for kun ved at lytte og ved at være ægte interesseret og engageret kan vi hjælpe med at omsætte tingene, som de er i dag, til nye muligheder og bedre økonomi i morgen, siger Mads Klausen og tilføjer:

## VÆSENTLIGT FLERE PARTNERTIMER

- Hele vores team omkring den enkelte kunde er naturligvis involveret i dialogen med kunden, men det er et særkende for Sønderjyllands Revision, at vi bruger væsentligt flere partnertimer på vores kunder end branchen i øvrigt for at være tæt på. Det arbejder alle ni partnere målrettet med, og det er noget, vi værner rigtigt meget om.

Mads Klausen opsummerer indsatsen omkring rådgivning og sparring således:

- En god dag for os er, når vi har hjulpet en kunde med andet end blot det regnskabsmæssige. Når vi har bidraget til værdiskabelse i virksomheden.

## RÅDGIVER OM DE STØRRE BESLUTNINGER

B&K Service A/S har været kunde i mange år og i alle årene gjort brug af firmaets rådgivning. Sønderjyllands Revision er Padborg-virksomhedens tætteste samarbejdspartner, pointerer direktør Roeland Schultz.

- De rådgiver os om de større beslutninger. Om vilkår, tidspunkt og pris er rigtig. De tager ikke beslutningen for os, men giver os valgmuligheder, giver os fordele og ulemper, så vi får det bedste beslutningsgrundlag. Det gælder beslutninger i forbindelse med finansiering, samarbejde med bank,



"Vi er tæt på vores kunder, hvilket er en forudsætning for at kunne give den bedste og mest kompetente rådgivning og sparring", siger Mads Klausen.

## INFO:

Sønderjyllands Revision - med afdelinger i Aabenraa, Padborg og Sønderborg - har meget fokus på dansk-tyske forhold og er Preferred Partner hos Dansk-Tysk Handelskammer, når det gælder rådgivning om skattemæssige forhold. Det internationale spiller i det hele taget en stor rolle, og firmaet har stor erfaring med grænseoverskridende handel og er revisorer for et stort antal danske datterselskaber af primært tyske, østrigske og hollandske virksomheder.

byggeri, udvidelse m.m. Helt aktuelt rådgiver de os om, hvordan vi bedst får arvinger ind i firmaet. Skal det være i form af et holdingselskab, eller skal vi hellere satse på A- og B-aktier? Eller en helt tredje løsning. De kaster mange bolde op i luften, og så er det op til os at gribe den, vi helst vil spille videre med, siger Roeland Schultz og tilføjer:

- Generationsskifte, finansiering osv. er ikke lige min spidskompetence. Jeg er god til at reparere trailere og lastbiler, og det kan jeg koncentrere mig om takket være samarbejdet med Sønderjyllands Revision.

## GENSIDIGT GODT SAMARBEJDE

Roeland Schultz ser revisionsfirmaet som en samarbejdspartner, der ikke kun tænker økonomi for sig selv, men tænker fordele og god rådgivning for kunden.

- Der er tale om et gensidigt godt samarbejde. Vi klinger godt sammen, og dialogen foregår ikke for stift, men fortsat seriøst - vi siger tingene, som de er, slutter B&K Service-direktøren.